

الاختبار الفصلي الثاني لمقرر ريادة الأعمال  
الفصل الدراسي الأول للعام الجامعي 1435 / 1436 هـ

السؤال الأول- ضع علامة (√) أمام العبارة الصحيحة، وعلامة (×) أمام العبارة الخاطئة فيما يلي: (5 درجات)

- من معوقات الإبداع تفويض السلطات والاتصال الجيد غير الرسمي ( )
- البيئة الخارجية لتنمية الابداع هي العوامل المرتبطة بطبع الإنسان وقدراته الشخصية ( )
- رائد الاعمال هو شخص سهل الانقياد ولا ينفذ ما حوله ( )
- رواد العمال لديهم فقط الفكرة و ليس لديهم الرؤية ( )
- أثناء تقديمك لخطة عملك عليك الإفراط في التفاصيل واستخدام العبارات الفنية ( )
- الخطة الاستراتيجية تدرس الاحتياجات المالية ومصادر التمويل والأرباح المتوقعة. ( )
- من عيوب المنشأة الفردية أن حياتها متوقفة على حياة صاحبها. ( )
- تركيز الأفراد على تقويم أعمالهم من قبل الآخرين يقلل من درجة الإبداع لديهم ( )
- إنتاج الأفراد الذين يشعرون بخضوعهم للمراقبة اكثر إبداعاً وإتقاناً من الأفراد الذين لا يشعرون بذلك ( )
- من يقوم بمهام محددة ومقيدة بشروط هو أقل إبداعاً ممن يترك له حرية اختيار المهام. ( )

السؤال الثاني – أجب عن الأسئلة التالية: (10 درجات)

1. هناك مصائد عديدة يتعين على رائد الأعمال تفاديها مثل:

- أ. ....
- ب. ....
- ت. ....
- ث. ....

اسم الطالب.....  
.....  
الرقم الجامعي :.....

2. هناك ثلاثة أنواع من الابتكار:

- أ.  
ب.  
ت.

3. رتب ماسلو الدوافع والمتغيرات التي تحرك سلوك الإنسان بشكل تصاعدي وبالترتيب حسب أهميتها كالتالي:

- أ.  
ب.  
ت.  
ث.  
ج.

4. من اهم الطرق الرئيسية لانشاء الافكار و المبتكرات الجديدة نجد:

- ث.  
ج.  
ح.

5. مراحل تحويل الفكرة الى فرصة هي:

- أ.  
ب.  
ت.  
ث.  
ج.  
ح.

6. يمكن تصنيف الدوافع الحقيقية لانشاء المشروع الصغير الى أربعة أنواع:

- أ.  
ب.  
ت.  
ث.

7. من اهم الطرق المعتمدة في تحليل السوق نجد استخدام تحليل سوات و الذي يطلق عليه احيانا التحليل الرباعي و ونعني بذلك:

أ. نقاط القوة :

.....  
.....  
.....

ب. نقاط الضعف:

.....  
.....  
.....

ت. الفرص:

اسم الطالب

الرقم الجامعي :

ث. التهديدات:

8. خيارات انشاء المشروع الصغير هي:

- أ. ....  
ب. ....  
ث. ....

9. يمكن ان نقلل من مخاطر البدئ في المشروع من خلال:

- أ. ....  
ب. ....  
ث. ....

10. من المصادر لإنشاء مشروع جديد نجد:

- أ. ....  
ب. ....  
ث. ....

### السؤال الثالث - حدد الإجابة الصحيحة في كل فقرة مما يلي : (5 درجات)

1. المنشأة الفردية :

- أ. هي المنشأة التي يديرها صاحبها بنفسه أو يستخدم غيره لذلك ( )  
ب. تمتاز بوجود قدر كبير من المرونة في تشغيلها ( )  
ث. تمتاز بصمودها في مجال منافسة المنشآت الكبيرة ( )  
د. تمثل شخص معنوي له وجود قانوني مستقل عن شخصيات الشركاء ( )

2. من ضمن مميزات المنشأة الصغيرة نجد نمط الملكية المحلية و الذي ينتج عنه

- أ. زيادة استقرار العمالة وإتاحة الفرصة لوظائف أكثر للمقيمين في المنطقة ( )  
ب. انتعاش الحياة الاقتصادية في المجتمع المحلي ( )  
ث. صعوبة الإحساس السريع بحركة السوق ( )  
د. عدم الإلمام المباشر من جانب المنشأة بالمتغيرات وتوجهات المنافسين وأنشطتهم ( )

3. تتمتع المنشآت الصغيرة بمرونة الإدارة وسهولة الأنشطة و يعود ذلك الى:

- بساطة تنظيمها ومحدودية العاملين فيها ( )  
- ان العمل فيها قائم على السهولة والوضوح وتوزيع الاختصاصات ( )  
- عدم تحديد المسؤوليات مع بطئ إسناد الصلاحيات والسلطات ( )  
- غموض الإجراءات والنماذج والسجلات المستخدمة ( )

**4. من خصائص الإدارة في المنشآت الصغيرة**

- أ. أدوار متعددة للمدير ( )  
ب. سيادة النمط الاوتوقراطي للقيادة ( )  
ت. نظام رقابة غير رسمي و تقارب فريق العمل ( )  
ث. قوة التأثير على البيئة المحيطة ( )

**5. من الأسباب الداخلية لفشل المنشآت الصغيرة نجد:**

- أ. عدم توافر الخبرة في مجال العمل ( )  
ب. بالاهمال ( )  
ت. ارتفاع معدلات الفائدة ( )  
ث. المنافسة ( )

**6. فوائد التخطيط المسبق للمنشأة التجارية :**

- أ. يساعد على كشف جوانب العمل التي لم تخضع لرقابة كافيها ( )  
ب. يوضح جوانب القوة والضعف في المنشأة و يدعمها ( )  
ت. يطور نظام المعلومات في المنشأة ( )  
ث. يوفر الأساسات اللازمة لاتخاذ القرار والتنبؤ قصير الأجل ( )

**7. من أهم العوامل التي تشجع على تنمية الإبداع:**

- التفرد بالرئ داخل المؤسسة ( )  
المغامرة والتحدي ( )  
الثقة المتبادلة والتعاون المثمر ( )  
تشجيع الأفكار الجديدة ( )

**8. معايير خطة العمل الناجحة هي:**

- أن تكون الخطة معقدة ( )  
ان تكون الخطة دقيقة ( )  
ان تكون الخطة خيالية ( )  
ان تكون الخطة مفيدة ( )

**9. مكونات التحليل المالي:**

- أ. الميزانية العامة ( )  
ب. بيان الدخل ( )  
ت. التنبؤ ( )  
ث. تحليل التعادل ( )

**10. الخطة الاستراتيجية التسويقية تحتوي على**

- أ. التسويق والاسعار ( )  
ب. التوزيع و المبيعات ( )  
ت. الدعاية والإعلان ( )  
ث. جدول تدفق النقد ( )

مع تمنياتي بالنجاح و التوفيق للجميع  
أستاذ المقرر د. طارق بن علي